



Dans le but de poursuivre notre croissance, nous recherchons notre futur(e) Chargé(e) d'affaires Tertiaire CFO/CFA confirmé(e) H/F

Ce poste à forte dimension au sein de notre PME, s'adresse à un candidat à haute compétence technique et très à l'aise dans la fonction commerciale. Rattaché(e) à la nouvelle Direction de CENTRALEC, vous prendrez en charge le développement et le pilotage les projets qui vous seront confiés, de la phase d'étude jusqu'à la réalisation. Par votre action, vous participez au développement de l'activité et du chiffre d'affaires de l'entreprise.

Plus précisément, votre périmètre de responsabilités couvrira tous les aspects Techniques du chantier, la Gestion économique des affaires, la Gestion commerciale de votre portefeuille clients, le Management des chantiers et de votre équipe.

Dimension commerciale :

- Présenter et valoriser nos services auprès d'une clientèle B to B existante.
- Prospector, identifier, qualifier de nouveaux clients
- En appui de votre équipe, proposer des solutions techniques adaptées aux besoins client
- Conseiller les clients et leur apporter une solution sur mesure
- Développer les offres de service en étant force de proposition
- Etablir des devis, relancer les projets, répondre aux appels d'offre
- Négocier les prix et les délais
- Réaliser le reporting de votre activité commerciale auprès de la Direction et proposer des axes de développement commercial ou d'optimisation de l'existant

Dimension managériale :

- Valider poste par poste les moyens nécessaires : matériel, personnel et administratif.
- S'assurer des habilitations de votre équipe.
- Faire respecter les règles de sécurité (équipements individuels et collectifs). Être garant de la sécurité de votre équipe.
- Assurer le relationnel entre les différents services internes.
- Valider le phasage de l'opération, le planning des tâches, l'affectation les équipes.
- Encadrer, former et motiver votre équipe pour que chacun donne le meilleur de lui-même
- Participer à la gestion RH de votre équipe en lien direct avec la Direction

Dimension gestion administrative :

- Participer à l'élaboration du budget annuel et au suivi des investissements
- Assurer le suivi contractuel et juridique des contrats.
- Gérer la facturation et le suivi des encaissements de vos chantiers dans le respect du budget établi.

Dimension technico/commerciale :

- Identifier les postes et technologies / veille techno.
- Évaluer le projet dans son ensemble.
- Faire réaliser les plans avant-projet et exécuter l'étude complète du dossier.
- Proposer ou arbitrer les options techniques dans une vision globale de gestion de projet

Profil Recherché :

De formation BAC minimum en génie électrique, vous justifiez d'une expérience d'au moins 3 ans sur un poste de gestion d'affaires ou développement commercial avec management d'équipe. Vous avez de solides connaissances techniques en électricité CFA et CFO.

Vos qualités relationnelles, votre adaptabilité, votre sens du commerce et du client sont des atouts indispensables pour ce poste. Au sein d'une structure courte et à taille humaine, nous vous offrons un cadre qui offre autonomie, polyvalence et fortes responsabilités en lien directe avec la Direction Générale.

Informations :

- Poste à pourvoir début 2024
- Travail en journée du lundi au vendredi : temps plein 39h
- Localisation du siège Vincennes et périmètre d'intervention Ile de France
- Type d'emploi : CDI
- Voiture de fonction
- Mutuelle entreprise
- Salaire + prime à négocier